

ENCUESTA DE HOGARES FEBRERO DEL 2008

BOLETA _____

DATOS GENERALES

Encuestador:	Comunidad:	Nombre completo de entrevistado:
Supervisor:	Comarca:	Parentesco con jefe de familia:
Fecha	Municipio:	Años de vivir en la comunidad

MODULO I. CARACTERISTICAS DEL HOGAR Y LA VIVIENDA

CARACTERISTICAS DE LA VIVIENDA

POR OBSERVACIÓN LLENAR LAS PREGUNTAS DE LA 1 A 4							
1. Tipo de vivienda: 1. <input type="checkbox"/> Casa 2. <input type="checkbox"/> Quinta 3. <input type="checkbox"/> Apartamento o pieza 4. <input type="checkbox"/> Cuarto en cuartería 5. <input type="checkbox"/> Rancho o choza 6. <input type="checkbox"/> Vivienda improvisada 7. <input type="checkbox"/> Local usado como vivienda(negocio, bodega, etc)	2. Paredes 1. <input type="checkbox"/> Concreto 2. <input type="checkbox"/> Madera 3. <input type="checkbox"/> Minifalda 4. <input type="checkbox"/> Concreto 5. <input type="checkbox"/> Otro, ¿cuál?	3. Techo 1. <input type="checkbox"/> Paja 2. <input type="checkbox"/> Zinc 3. <input type="checkbox"/> Teja 4. <input type="checkbox"/> Otro, ¿cuál?	4. Piso 1. <input type="checkbox"/> Tierra 2. <input type="checkbox"/> Madera 3. <input type="checkbox"/> Concreto 4. <input type="checkbox"/> Ladrillo 5. <input type="checkbox"/> Otro, ¿cuál?	5. ¿Cuántos cuartos para dormir tiene su vivienda? <input type="text"/>	6. ¿A nombre de quién esta la vivienda? 1. <input type="checkbox"/> Mancomunada 2. <input type="checkbox"/> Esposa 3. <input type="checkbox"/> Hijos 4. <input type="checkbox"/> Otros	7. ¿Con qué tipo de Alumbrado cuenta? 1. <input type="checkbox"/> Candela/candil 2. <input type="checkbox"/> Energía corriente 3. <input type="checkbox"/> Planta/motor 4. <input type="checkbox"/> Paneles solares 5. <input type="checkbox"/> Otro	8. Acceso al agua 1. <input type="checkbox"/> Río, ojo de agua, crique, quebrada 2. <input type="checkbox"/> Cañería en casa 3. <input type="checkbox"/> Cañería fuera de casa 4. <input type="checkbox"/> Pozo público 5. <input type="checkbox"/> Pozo privado 6. <input type="checkbox"/> Otro, cuál?
9. La vivienda que habita es: 1. <input type="checkbox"/> Propia 2. <input type="checkbox"/> Alquilada 3. <input type="checkbox"/> Prestada 4. <input type="checkbox"/> Ocupada a cambio de trabajo...	10. Si la casa es propia 1. <input type="checkbox"/> Fue comprada 2. <input type="checkbox"/> Es comprada pero todavía la paga. 3. <input type="checkbox"/> Heredada. 4. <input type="checkbox"/> la construyó usted mismo. 5. <input type="checkbox"/> Otros.	11. Si la casa es alquilada, cuánto paga al mes? En córdobas_____	12. Si tuvieran que pagar por el alquiler de la vivienda que ocupa este hogar; ¿Cuánto cree usted que pagarían al mes? En córdobas_____				

13. ¿CUÁNTAS PERSONAS COMPONEN SU HOGAR? _____

Hogar: personas que consumen en la misma "olla"

No.	Nombre Padre y madre, nombre completo Otros miembros: nombre más usado y primer apellido.	Parentesco (parentesco con relación al entrevistado) 1 = jefe/jefa 2 = cónyuge 3 = padre 4 = madre 5 = hijo 6 = yerno 7 = nuera 8 = nieto 9 = hermano 10 = otro especifique	Sexo 1. Varón 2. Mujer	Edad Actual (Años)	Sabe Leer y Escribir 1. Si 2. No	Cuál es su último Año aprobado Primaria.= 1 a 6 Secundaria= 7 a 11 Universidad= 12-16 Profesional: 17	Esta matriculado y asiste a clases regularmente 1. Si 2. No	Cual es su ocupación (para los que están en la casa) Ocupación a la que le dedica más tiempo	
								Actividad Principal C9	Act. Secundaria C10
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10
1		1							
2		2							
3									
4									
5									
6									
7									
8									
9									
10									
11									
12									
13									

14. ¿ALGÚN MIEMBRO DE LA FAMILIA TRABAJA FUERA DEL HOGAR COMO ASALARIADO PERMANENTE Y/O TEMPORAL? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

No. Ver Cuadro anterior	ASALARIADOS COMO ACTIVIDAD PRINCIPAL					ASALARIADO COMO ACTIVIDAD SECUNDARIA				
	Si la actividad principal es asalariado permanente		Si la actividad principal es asalariado ocasional			Si la actividad secundaria es asalariado permanente		Si la actividad secundaria es asalariado ocasional		
	¿Quién lo emplea?	¿Cuánto gana al mes aproximado?	¿Qué actividad ocasional asalariada realiza?	¿Si necesita movilizarse, a donde lo hace? 1. Ciudad próxima. 2. Otra región. 3. Otro, especificar...	¿Cuánto gana al mes aproximado?	¿Quién lo emplea?	¿Cuánto gana al mes aproximado?	¿Qué actividad ocasional asalariada realiza?	¿Si necesita movilizarse, a donde lo hace? 1. Ciudad próxima. 2. Otra región. 3. Otro, especificar...	¿Cuánto gana al mes aproximado?
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11

15. ¿EN LOS ÚLTIMOS TRES AÑOS ALGÚN MIEMBRO DE LA FAMILIA SALE TEMPORALMENTE DENTRO O FUERA DEL PAÍS? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

Miembro de la Familia (poner numero de fila según cuadro De la familia)	En qué año inició a salir fuera	¿A dónde se fue? 1. Otro Municipio 2. Costa Rica 3. El Salvador	¿Por qué sale temporalmente? 1. Buscar tierras 2. Buscar empleo 3. Estudiar 4. Por inseguridad 5. Otro especifique	¿Por cuánto tiempo Sale fuera?		¿En qué trabaja? 1. Agricultura 2. Construcción 3. Servicios 4. Industria 5. Comercio 6. Sin empleo 7. Estudio 8. Otros	¿Envía dinero? 1. Sí 2. No	¿Si envía dinero, Cuánto envía? C\$	¿Si envía dinero, Cada cuánto? 1. Quincenal 2. Mensual 3. Trimestral 4. Otro especifique	Si no envía, ¿Trae dinero hasta que regresa? 1. Sí 2. No	¿Cantidad de dinero que Trae? C\$	¿En qué tipo de actividades invierte el dinero? 1. Producción agropecuaria 2. Vivienda 3. Educación de los hijos 4. Gastos de la casa 5Otro especifique
				Cantidad	1. meses 2. años 3.semestre 4. días							
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12	C13

16. ¿EN LOS ÚLTIMOS TRES AÑOS ALGÚN MIEMBRO DE LA FAMILIA TUVO QUE IRSE DE FORMA PERMANENTE DENTRO O FUERA DEL PAÍS? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

Miembro de la Familia (poner numero de fila según cuadro de la familia)	En qué año se fue	¿A dónde se fue? 1. Otro Municipio 2. Costa Rica 3. El Salvador 4. USA 5. España	¿Por qué se fue? 1. Buscar tierras 2. Buscar empleo 3. Estudiar 4. Por inseguridad 5. Se Caso 5. Otro especifique	¿Cuánto tiempo lleva afuera?		¿En qué trabaja? 1. Agricultura 2. Construcción 3. Servicios 4. Industria 5. Comercio 6. Sin empleo 7. Estudio 8. Otros	¿Envía dinero? 1. Sí 2. No	¿Si envía dinero, Cuánto envía? En Córdobas	¿Si envía dinero, Cada cuánto? 1. Quincenal 2. Mensual 3. Trimestral 4. Otro especifique	Si no envía, ¿Trae dinero cuando viene? 1. Sí 2. No	¿Cantidad de Dinero que trae? En Córdobas	¿En qué tipo de Actividades invierte el dinero? 1. Producción agropecuaria 2. Vivienda 3. Educación de los hijos 4. Gastos de la casa 5Otro especifique
				Cantidad	1. meses 2. años 3.semestre							
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12	C13

ORGANIZACION

17. ¿ALGÚN MIEMBRO DE LA FAMILIA PARTICIPA EN ALGUN PROYECTO O TRABAJA CON ALGUNA ORGANIZACIÓN DE PRODUCTORES/ONG DE FUERA DE LA COMUNIDAD COMO ONG, INTA, UNAG, ETC? 1. [] Sí 2. []						18. ¿PARTICIPA ALGÚN MIEMBRO DE SU FAMILIA EN ALGÚN COMITÉ DE LA COMUNIDAD/ ORGANIZACIÓN LOCAL?1. [] Sí 2. [] No		
¿Quién participa? Colocar número de fila según cuadro familia	Nombre de la Organización/ Proyecto	¿Reciben algún tipo de apoyo por participar en ese proyecto? 1. Sí 2. No	¿En qué forma le ayuda el proyecto? 1. Insumos 2. Financiamiento 3. Asistencia técnica 4. Equipos 5. Animales 6. Vivienda 7. otros	Cada cuánto le ayuda el proyecto	¿Qué cargo tiene? 1. Simple miembro. 2. Tienen un cargo.	¿Quién participa? Colocar número de fila según cuadro familia	En qué organización local participa: 1.Comité de agua, 2. Cooperativa agrícola 3. Asociación de crédito 4. Organización religiosa. 5. Otro especifique	¿Qué cargo tiene? 1. Simple miembro. 2. Tienen un cargo.
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C8

MODULO II. TIERRA PROPIA Y RENTA DE TIERRA

19. ¿LA FAMILIA POSEE TIERRA PROPIA? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

	Nombre de la finca/parcela	Área Mz	Uso principal 1.cultivos anuales 2.plantaciones 3.pastos 4.en descanso 5.selva 6.tierra no cultivable 7.otro especifique	¿Donde las tiene?: 1. En el municipio. 2. Otro municipio	Tipo de tierra : 1.zona bajo riego 2.tierra sin riego 3.tierra húmeda 4.otro especifique	Modo de adquisición : 1.heredada/dada 2.comprada 3.atribución del municipio 4.otro (especificar)	Año de adquisición	Precio de adquisición en dólares	¿Cuál es la situación legal de la propiedad? 1.propiedad privada del jefe de la familia 2.propiedad privada del conyugue 3.propiedad privada de otro miembro de la familia 4.tierra de la familia 5.propiedad del municipio 6.ocupación 7.otro especifique	¿Qué tipo de documento tiene de la propiedad? 1.titulo de propiedad 2.titulo de la reforma agraria 3.legalizándose 4.certificado de venta 5.escritura 6.otro	¿Que utiliza para aumentar su producción? : 1.A bono orgánico 2.Fertilizante orgánico + químico 4.ninguno 5.otro
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11
1											
2											
3											

<p>20. ¿Tiene usted proyectos para comprar tierra a corto plazo? 1. <input type="checkbox"/> Sí 2. <input type="checkbox"/> No (pase a la pregunta 21)</p>	<p>21. DE SER ASÍ, POR QUÉ? 1. <input type="checkbox"/> instalación de los hijos 2. <input type="checkbox"/> seguridad alimentaria 3. <input type="checkbox"/> inversión 4. <input type="checkbox"/> abundancia de mano de obra 5. <input type="checkbox"/> otros especifique</p>	<p>22. Tiene ud. Proyectos de dar a sus hijos o a otros tierras a corto plazo? 1. <input type="checkbox"/> Sí 2. <input type="checkbox"/> No (pase a la pregunta 24)</p>	<p>23. DE SER ASÍ, POR QUÉ? 1. <input type="checkbox"/> instalación de los niños 2. <input type="checkbox"/> necesidad de dinero 3. <input type="checkbox"/> falta de mano de obra 4. <input type="checkbox"/> vejez o enfermedades 5. <input type="checkbox"/> deterioración de la parcela 6. <input type="checkbox"/> dificultad de acceso a los mercados 7. <input type="checkbox"/> otros (especifique)</p>
---	--	--	--

24. ¿USTED HA DADO TIERRAS A SUS HIJOS U OTROS O UD. DA TIERRA A OTRO? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

25. Presión de cesión ¿A quién le dio la tierra? 1. <input type="checkbox"/> Hijo/a 2. <input type="checkbox"/> Nieto/a 3. <input type="checkbox"/> Hermano/a 4. <input type="checkbox"/> Miembro de la comunidad 5. <input type="checkbox"/> Persona exterior 6. <input type="checkbox"/> Otro especificar	26. Superficie total entregada (mz).	27. Modo de cesión (¿Como fue dada la tierra?): 1. <input type="checkbox"/> Transmisión por herencia/donación 2. <input type="checkbox"/> Venta 3. <input type="checkbox"/> Privación de derecho por el ejido/comunidad 4. <input type="checkbox"/> Otro especificar	28. Año de cesión	29. Características de la tierra entregada (tipo) 1. <input type="checkbox"/> bajo riego 2. <input type="checkbox"/> sin riego 3. <input type="checkbox"/> tierra húmeda 4. <input type="checkbox"/> otro	30. ¿Motivo por el cual dio la tierra? 1. <input type="checkbox"/> instalación de los hijos 2. <input type="checkbox"/> necesidad de dinero 3. <input type="checkbox"/> falta de mano de obra 4. <input type="checkbox"/> vejez o enfermedades 5. <input type="checkbox"/> deterioro de la parcela 6. <input type="checkbox"/> dificultad de acceso a los mercados 7. <input type="checkbox"/> Otro	31. Si tierras fueron Alquiladas o cedidas a medias, ¿cual fue el tipo de pago? 1. <input type="checkbox"/> dinero 2. <input type="checkbox"/> productos 3. <input type="checkbox"/> servicios 4. <input type="checkbox"/> otro espec	32. Si el tipo de pago es dinero ¿cuál fue la cantidad que recibió en córdobas?	33. Cada cuanto recibió ese monto 1. <input type="checkbox"/> Mensual 2. <input type="checkbox"/> Por época de siembra 3. <input type="checkbox"/> Anual 4. <input type="checkbox"/> Otro	34. Si el tipo de pago fue en productos o servicios, especificar
--	--------------------------------------	--	-------------------	---	--	---	---	---	--

35. ¿USTED HACE USO DE TIERRAS QUE NO SON PROPIAS? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta) 36. DE SER ASÍ, ¿CUANTAS PARCELAS NO PROPIAS UTILIZA?:

	Nombre de la finca/parcela	Área Mz	Uso principal 1.cultivos anuales 2.plantaciones 3.pastos 4.en descanso 5.selva 6.tierra no cultivable 7.otro especifique	¿Donde las tiene?: 1. En el municipio. 2. Otro municipio	Tipo de tierra 1.zona bajo riego 2.tierra sin riego 3.tierra húmeda 4.otro especifique	Tenencia de la tierra: 1.rentada 2.prestada 3.a medias 4.empeñada 5. otro especifique	¿Por cuanto tiempo tiene cedida la parcela? (meses)	Modalidad de pago: 1. dinero 2. Productos 3. servicios	¿Que utiliza para aumentar su producción? : 1.A bono orgánico 2.Fertilizante 3.orgánico + químico 4.ninguno 5.otro
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9
1									
2									
3									

37. TIENE USTED PROYECTOS PARA ALQUILAR TIERRA O TOMARLA A MEDIA EN CORTO PLAZO? 1. Sí 2. No (pase a la siguiente pregunta)

38. DE SER ASÍ, POR QUÉ? 1. instalación de los niños 2. seguridad alimentaria 3. inversión 4. abundancia de mano de obra 5. otros especifique _____

39. ¿UTILIZA FUERZA DE TRABAJO FAMILIAR? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la pregunta 18)

40. ¿Cuántos de la familia trabajan en total?	41. ¿Cuántos trabajan de forma permanente?	42. ¿Cuántos trabajan ocasionalmente?
---	--	---------------------------------------

43. ¿ CONTRATA TRABAJADORES QUE NO SON FAMILIARES? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la pregunta 19)

44. Tiene TRABAJADORES PERMANENTES 1. <input type="checkbox"/> Sí 2. <input type="checkbox"/> No				45. Tiene TRABAJADORES TEMPORALES 1. <input type="checkbox"/> Sí 2. <input type="checkbox"/> No				
46. Total de trabajadores permanentes	47. Forma de pago 1. <input type="checkbox"/> Dinero 2. <input type="checkbox"/> A medias 3. <input type="checkbox"/> Otro especifique	48. Pago mensual por trabajador	49. Otros beneficios 1. <input type="checkbox"/> Alojamiento 2. <input type="checkbox"/> Alimentos 3. <input type="checkbox"/> Acceso a tierra 4. <input type="checkbox"/> Otro especifique	50. Total de Trabajadores Temporales	51. Para que actividades 1. <input type="checkbox"/> Preparación del suelo 2. <input type="checkbox"/> Mantenimiento 3. <input type="checkbox"/> Cosecha 4. <input type="checkbox"/> Otros especifique	52. Forma de pago 1. <input type="checkbox"/> Dinero 2. <input type="checkbox"/> A medias 3. <input type="checkbox"/> Otro especifique	53. Frecuencia de pago 1. <input type="checkbox"/> Diario 2. <input type="checkbox"/> Semanal 3. <input type="checkbox"/> Otro	54. Pago del día a. Con comida C\$ _____ b. Sin comida C\$ _____

55. ¿SU FAMILIA UTILIZA OTRAS FORMAS DE ARREGLOS DE TRABAJO? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

56. Trabaja usted con grupos colectivos de ayuda mutua? 1. <input type="checkbox"/> Si regularmente 2. <input type="checkbox"/> Si, cuando es necesario 3. <input type="checkbox"/> No	57. Frecuencia 1. <input type="checkbox"/> Semanal 2. <input type="checkbox"/> Mensual 3. <input type="checkbox"/> Otro	58. ¿Por qué ha contratado mano de obra en los últimos 5 años? 1. <input type="checkbox"/> No hay suficientes miembros en la familia 2. <input type="checkbox"/> Incremento de los ingresos 3. <input type="checkbox"/> Incremento en el área de siembra 4. <input type="checkbox"/> Otro	59. ¿Por qué en los últimos 5 años ha reducido el uso de MANO DE OBRA contratada? 1. <input type="checkbox"/> Mano de obra suficiente 2. <input type="checkbox"/> Disminución de los ingresos 3. <input type="checkbox"/> Mecanización 4. <input type="checkbox"/> Falta de brazos
---	--	---	--

60. INFRAESTRUCTURA Y EQUIPOS

Tipo de infraestructura	Utiliza 1. Si 2. No	Canti dad	Forma de acceso 1. Propio 2. Alquilado 3. Prestado	En caso de Propio		En caso de que reciba en alquiler Infra Cuanto pagó En córdobas	Ud. da en alquiler o renta esta infraestruct 1 Si 2.No	En caso que SI Cuanto recibe por la renta o alquiler En córdobas	En caso de NO propia, tiene a corto plazo interés en adquirirla
				Edad años	Valor de adquisición (C\$)				
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10
1. beneficio húmedo									
2. pila de secado									
3. corral madera									
4. corral otro									
5. barril									
6. silo									
7. pilas									
8. bodegas									
9. presas									
10. galeras									
11. pozo									
12. pozo artesiano									
13. panel solar									
14. cinchos queso									
15. Horno									
16. Galera									
17. Comederos									
18. Biodigestor									
19. Bomba mecate									
20. Casa									
21. Comederos									
22.									
Tipo de equipos	Utiliza 1. Si 2. No	Canti dad	Forma de acceso 1. Propio 2. Alquilado 3. Prestado	En caso de Propio		En caso de que reciba en alquiler equipos Cuanto pagó En córdobas	Ud. da en alquiler o renta este equipo 1 Si 2.No	En caso que SI Cuanto recibe por la renta o alquiler En córdobas	En caso de NO propia, tiene a corto plazo interés en adquirirla
C11	C12	C13	C14	Edad años	Valor de adquisición (C\$)				
1. Mula									
2. Caballo									
3. Bueyes									
4. Carreta/berlina									
5. Arado bueyes									
6. Desgranadora									
7. Trapiche									
8. Bomba de motor									
9. Bomba de mochila									
10. Tractor									
11. Arado tractor									
12. Cultivadoras									
13. Gradas									
14. Descremadora									
15. Motosierra									
16. Mangueras									
17. Cintas de goteo									
18. Tanque									
19. Bomba eléctrica									
20. Cables eléctricos									

62. SI VENDIÓ ALGÚN CULTIVO ANUAL A TRAVÉS DE UN ACUERDO O CONTRATO

CÓDIGO Cultivo/ Época	Nombre Cultivo/ época	Con quien tiene el acuerdo 1. recolectores 2. intermediarios 3. empresa procesadora 4. supermercado 5. organización de productores 6. otro especifique	Nombre de la empresa	Desde cuando?	Cual es la forma del contrato? 1. verbal 2. formal= escrito	Cada cuanto renueva el acuerdo?	El precio que recibió con respecto al precio en el mercado fue: 1. mas bajo 2. mas alto 3. el mismo 4. variable 5. no sabe	Con que precio vendió 1. con precio de futuro 2. precio en el momento de la cosecha 3. otro especifique	Cuánto compromete de la producción: 1. Toda 2. La mitad 3. Dos tercios 4. Un tercio 5. Menos de un tercio	Modo de venta 1. clasifica el producto 2. sin clasificar 3. cosecha y vende a granel 4. vende la parcela (lo que salga)	Condiciones de pago 1. recibe todo el pago cuando entrega el producto 2. le pagan por partes 3. Otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12

63. ¿LOS CULTIVOS ANUALES QUE VENDIÓ FUERON PAGADOS SEGÚN LA CALIDAD? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Cultivo/ Época	Nombre Cultivo/ época	Según clase 1.si 2.no	Según madurez 1.si 2.no	Según variedad 1.si 2.no	Según presentación comercial 1.si 2.no	Otro criterio de calidad especifique	Que hace usted con los productos descalificados? 1. autoconsumo 2. venta 3. alimentación animal 4. rechazo 5. Transformación 6. otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

64. ¿RECIBE ALGO A CAMBIO DEL ACUERDO DE VENTA DE CULTIVOS ANUALES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Cultivo/ Época	Nombre Cultivo/ época	Suministro de insumos 1.si 2.no	Suministro de consejo técnico 1.si 2.no	Dinero adelantado 1.si 2.no	Recibe otra cosa especifique	De ser así: se regresa/devuelve algo? 1.si 2.no
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7

65. ¿TIENE UD. OBLIGACIONES QUE CUMPLIR EN LOS ACUERDOS DE VENTA DE CULTIVOS ANUALES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Cultivo/ Época	Nombre Cultivo/ época	Requisito de venta exclusiva 1.si 2.no	Obligación de respetar una cuota 1.si 2.no	Respeto de la calidad 1.si 2.no	Obligación de un manejo técnico específico del cultivo 1.si 2.no	Respeto De fechas de entrega 1.si 2.no	Tiene otra obligación especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

66. ¿PUDO CUMPLIR CON EL ACUERDO DE VENTA DE CULTIVOS ANUALES?

1. Sí (pase a la siguiente pregunta) 2. No (llene el cuadro)

CÓDIGO Cultivo/ Época	Nombre Cultivo/ época	El precio del mercado, sin contrato, fue más interesante para Ud. 1.si 2.no	Mala cosecha 1.si 2.no	Retraso de la entregada 1.si 2.no	Problemas de calidad 1.si 2.no	Problemas de dinero 1.si 2.no	Problemas de mano de obra Tiene otra obligación especifique	Porque otro motivo no cumplió especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9

67. EN EL PASADO, ¿USTED HA DEJADO DE PRODUCIR O ABANDONADO ALGÚN CULTIVO ANUAL?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

	De ser así, especificar cuales Utilizar el código del cultivo/época	Año en que dejó el cultivo	De ser así, ¿por qué? 1. Demanda 2. Necesidad de dinero 3. Apoyo técnico y financiero 4. Rentabilidad, 5. Otro especifique
	C1	C3	C2
1			
2			

69. VENDIÓ ALGÚN CULTIVO PERENNE A TRAVÉS DE UN ACUERDO O CONTRATO (llene el cuadro)

CÓDIGO Cultivo/ plantación	Nombre Cultivo o plantación	Con quien tiene el acuerdo 1. recolectores 2. intermediarios 3. firma de transformación 4. supermercado 5. organización de productores 6. otro especifique	Nombre de la empresa	Desde cuando?	Cual es la forma del contrato? 1. verbal 2. formal= escrito	Cada cuanto renueva el acuerdo?	El precio que recibió con respecto al precio en el mercado fue: 1. mas bajo 2. mas alto 3. el mismo 4. variable 5. no sabe	Con que precio vendió 1. con precio de futuro 2. precio en el momento de la cosecha 3. otro especifique	Cuánto compromete de la producción: 1. Toda 2. La mitad 3. Dos tercios 4. Un tercio 5. Menos de un tercio	Modo de venta 1. clasifica el producto 2. sin clasificar 3. cosecha y vende a granel 4. vende la parcela (lo que salga)	Condiciones de pago 1. recibe todo el pago cuando entrega el producto 2. le pagan por partes 3. Otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12

70. ¿LOS CULTIVOS PERENNES QUE VENDIÓ FUERON PAGADOS SEGÚN LA CALIDAD? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Cultivo/ plantación	Nombre Cultivo/ Plantación	Según clase 1.si 2.no	Según madurez 1.si 2.no	Según variedad 1.si 2.no	Según presentación comercial 1.si 2.no	Otro criterio de calidad especifique	Que hace usted con los productos descalificados? 1. autoconsumo 2. venta 3. alimentación animal 4. rechazo 5. Transformación 6. otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

71. ¿RECIBE ALGO A CAMBIO DEL ACUERDO DE VENTA DE CULTIVOS PERENNES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Cultivo/ plantación	Nombre Cultivo/ plantación	Suministro de insumos 1.si 2.no	Suministro de consejo técnico 1.si 2.no	Dinero adelantado 1.si 2.no	Recibe otra cosa especifique	De ser así: se resarce/devuelve algo? 1.si 2.no
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7

72. ¿TIENE UD. OBLIGACIONES QUE CUMPLIR EN LOS ACUERDOS DE VENTA DE CULTIVOS PERENNES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Cultivo/ plantación	Nombre Cultivo/ plantación	Cláusula de venta exclusiva 1.si 2.no	Obligación de respetar una cuota 1.si 2.no	Respeto de la calidad 1.si 2.no	Obligación de un manejo técnico específico del cultivo 1.si 2.no	Respeto De fechas de entrega 1.si 2.no	Tiene otra obligación especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

73. ¿PUDO CUMPLIR CON EL ACUERDO DE VENTA DE CULTIVOS PERENNES?

1. Sí (pase a la siguiente pregunta) 2. No (llene el cuadro)

CÓDIGO Cultivo/ plantación	Nombre Cultivo/ Plantación	El precio del mercado, sin contrato, fue más interesante para Ud. 1.si 2.no	Mala cosecha 1.si 2.no	Retraso de la entregada 1.si 2.no	Problemas de calidad 1.si 2.no	Problemas de dinero 1.si 2.no	Problemas de mano de obra Tiene otra obligación especifique	Porque otro motivo no cumplió especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9

74. ¿EN ESTE AÑO INCURRIÓ EN GASTOS PARA ATENDER LOS CULTIVOS?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

No.	Tipo de costo	Valor total (C\$)
	C1	C2
1	Fertilizantes	
2	Productos fitosanitarios (herbicidas, insecticidas)	
3	Mano de obra contratada	
4	Agua para Riego	
5	Servicios mecanización	
6	Combustible (diesel/gasolina)	
7	Otros servicios (transporte, arrendamiento, etc.)	

75. EN EL PASADO, ¿USTED HA ABANDONADO CULTIVOS PERENNES O PLANTACIONES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

	De ser así, especifique cuales Utilizar el código del cultivo/plantación	Año en que dejó el cultivo	De ser así, ¿por qué? 1. Demanda 2. Necesidad de dinero 3. Apoyo técnico y financiero 4. Rentabilidad, 5. Otro especifique
	C1	C2	C3
1			
2			

76. ¿CRIA UD. ANIMALES?

1. Sí (llene el cuadro)

2. No (pase a la siguiente pregunta)

	Tipo de animales	Num. de animales	Entradas (numero de animales)			Valor Total de las compras C\$	Salidas (numero de animales)			Valor Total de las ventas C\$	Num. de animales de hace 5 años	Modo de comercialización : 1.venta en el mercado 2.venta a la finca 3.empresa de transformación 4.otro (especificar)	Tiene Ud. un ACUERDO /Contrato antes de la venta 1.Si 2.No
			Compras	Nacimientos	Regalos, otros		Ventas	Auto-consumo	Muertos, regalos, robos etc.				
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12	C13
1	bueyes de tracción												
2	caballos de tracción												
3	asnos/mulas												
4	Toros												
5	vacas												
6	vaquillas (todas edades)												
7	novillos (todas edades)												
8	Terneros y terneras												
9	puercos/cerdos												
10	chivos/ovejas/cabras												
11	gallinas/pollos												

77. ¿QUÉ REPRESENTA LA CRIANZA DE ANIMALES PARA UD. Y SU FAMILIA?

1. Ingresos

2. Ahorro/capitalización

3. Tracción animal

4. Fertilizantes

5. **Estatus Social**

6. Otros especifique: _____

78. TUVO PRODUCCIÓN Y/O PROCESAMIENTO CON MATERIA PRIMA DE LA FINCA 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Producto	Unidad*	EN ESTE ÚLTIMO INVIERNO					EN EL ÚLTIMO VERANO				
			Cantidad producida	Precio unitario	Valor acumulada de las ventas	Modo de comercialización : 1.venta en el mercado 2.venta a la finca 3.empresa de transformación 4.otro especifique	Tiene Ud. un ACUERDO /Contrato antes de la cosecha 1.Si 2.No	Cantidad producida	Precio unitario	Valor acumulada de las ventas	Modo de comercialización : 1.venta en el mercado 2.venta a la finca 3.empresa de transformación 4.otro especifique	Tiene Ud. un ACUERDO /Contrato antes de la venta 1.Si 2.No
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12
1	Leche	Gln x dia										
2	crema	Lb x sem										
3	cuajada	Lb x sem										
4	queso	Lb x sem										
5	mantequilla	Lb x sem										
6	quesillo	Lb x sem										
7	huevos	unid x sem										
8	pieles y cueros	unid./año										
9	huesos y cornos											
10	Abono orgánicos	qq/año										
11	Otros											

Si la venta se hace bajo contrato/acuerdo se llena de la pregunta 80 a la 84 sino pase a la 85

79. VENDIÓ ALGÚN PRODUCTO DERIVADO DE LA GANADERÍA A TRAVÉS DE UN ACUERDO O CONTRATO (llene el cuadro)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Con quien tiene el acuerdo 1. recolectores 2. intermediarios 3. firma de transformación 4. supermercado 5. organización de productores 6. otro especifique	Nombre de la empresa	Desde cuando?	Cual es la forma del contrato? 1. verbal 2. formal= escrito	Cada cuanto renueva el acuerdo?	El precio que recibió con respecto al precio en el mercado fue: 1. mas bajo 2. mas alto 3. el mismo 4. variable 5. no sabe	Con que precio vendió 1. con precio de futuro 2. precio del día 3. otro especifique	Cuánto compromete de la producción: 1. Toda 2. La mitad 3. Dos tercios 4. Un tercio 5. Menos de un tercio	Modo de venta 1. clasifica el producto 2. sin clasificar	Condiciones de pago 1. recibe todo el pago cuando entrega el producto 2. le pagan por partes 3. Otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12

80. ¿LOS PRODUCTOS DERIVADOS DE LA GANADERÍA QUE VENDIÓ FUERON PAGADOS SEGÚN LA CALIDAD? 1. Sí (llene el cuadro)

2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Según clase 1.si 2.no	Según madurez 1.si 2.no	Según variedad 1.si 2.no	Según presentación comercial 1.si 2.no	Otro criterio de calidad especifique	Que hace usted con los productos descalificados? 1. autoconsumo 2. venta 3. alimentación animal 4. rechazo 5. Transformación 6. otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

81. ¿RECIBE ALGO A CAMBIO DEL ACUERDO DE VENTA DE PRODUCTOS DERIVADOS DE LA GANADERÍA?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Suministro de insumos 1.si 2.no	Suministro de consejo técnico 1.si 2.no	Dinero adelantado 1.si 2.no	Recibe otra cosa especifique	De ser así: se regresa/devuelve algo? 1.si 2.no
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7

82. ¿TIENE UD. OBLIGACIONES QUE CUMPLIR EN LOS ACUERDOS DE VENTA DE PRODUCTOS DERIVADOS DE LA GANADERÍA

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Cláusula de venta exclusiva 1.si 2.no	Obligación de respetar una cuota 1.si 2.no	Respeto de la calidad 1.si 2.no	de un manejo técnico especifico del cultivo 1.si 2.no	Respeto De fechas de entrega 1.si 2.no	Tiene otra obligación especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

83. ¿PUDO CUMPLIR CON EL ACUERDO DE VENTA DE PRODUCTOS DERIVADOS DE LA GANADERÍA?

1. Sí (pase a la siguiente pregunta) 2. No (llene el cuadro)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	El precio del mercado, sin contrato, fue más interesante para Ud. 1.si 2.no	Mala cosecha 1.si 2.no	Retraso de la entregada 1.si 2.no	Problemas de calidad 1.si 2.no	Problemas de dinero 1.si 2.no	Problemas de mano de obra Tiene otra obligación especifique	Porque otro motivo no cumplió especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9

84. ¿ESTE AÑO TUVO GASTOS PARA LA CRIANZA DE ANIMALES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

	Tipo de costo	Valor total (C\$)
	C1	C2
1	Mano obra temporal	
2	Alimentos/forrajes comprados (concentrado, gallinaza, melaza..etc.)	
3	Medicinas, vacunas, veterinario	
4	Inseminación	
5	Manejo de las infraestructuras dedicadas a la crianza	
6	Combustible (diesel/gasolina)	
7	Otros servicios (transporte, procesamiento...etc.)	

85. EN EL PASADO, ¿USTED ABANDONÓ LA PRODUCCIÓN DE DERIVADOS DE LA GANADERÍA O LA CRIANZA DE ALGUNOS ANIMALES?

1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

	De ser así, especificar cuales Utilizar el código del producto/derivado	Año en que dejó esa producción o crianza	De ser así, ¿por qué? 1. Demanda 2. Necesidad de dinero 3. Apoyo técnico y financiero 4. Rentabilidad, 5. Otro especifique
	C1	C2	C3
1			
2			

86. ¿USTED TRANSFORMA/PROCESA CON MATERIA PRIMA DE FUERA DE LA FINCA(COMPRA)? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Código Producto	Nombre producto	Unidad de medida	Cantidad productita al mes	Precio Unitario	Costos mensuales	Numero de personas de la familia que trabajan en esa actividad	Persona que maneja la actividad : 1.jefe de familia 2.conjuge 3.niños 4.padres 5.otro espec	Modo de comercialización : 1.venta en el mercado 2.venta a la finca 3.empresa de transformación 4.otro especifique	Como esta fijado el precio? 1.durante la venta 2.con el comprador, antes de la venta 3. En dependencia del precio de plaza 4.otro especifique	Tiene Ud. un ACUERDO /Contrato antes de la venta 1.Si 2.No
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11
1											
2											
3											
4											
5											
6											

Si la venta se hace bajo contrato/acuerdo se llena de la pregunta 89 a la 93

87. ¿REALIZAN PESCA, CAZA, RECOLECTA DE FRUTAS, HIERBAS MEDICINALES, MIEL ETC.? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	¿De ser así, cuales? CODIGO	Ingreso mensual de esa actividad En córdobas	Modo de comercialización : 1.venta en el mercado 2.venta a la finca 3.empresa de transformación 4.otro (especificar)	¿Como esta fijado el precio? 1. durante la venta 2.con el comprador, antes de la venta 3. En dependencia del precio de plaza 4.otro especifique	Tiene Ud. un ACUERDO /Contrato antes de la cosecha 1.Si 2.No
	C1	C2	C3	C4	C5
1					
2					
3					

Si la venta se hace bajo contrato/acuerdo se llena de la pregunta 89 a la 93 sino salta a la pregunta 94

88. USTED VENDIÓ ALGÚN PRODUCTO TRANSFORMADO/PROCESADO CON MATERIA PRIMA DE FUERA DE LA FINCA O VENDIÓ PRODUCTOS DE LA PESCA, CAZA O RECOLECTA A TRAVÉS DE UN ACUERDO O CONTRATO 1. Sí (llene el cuadro) 2. No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Con quien tiene el acuerdo 1. recolectores 2. intermediarios 3. firma de transformación 4. supermercado 5. organización de productores 6. otro especifique	Nombre de la empresa	Desde cuando?	Cual es la forma del contrato? 1. verbal 2. formal= escrito	Cada cuanto renueva el acuerdo?	El precio que recibió con respecto al precio en el mercado fue: 1. mas bajo 2. mas alto 3. el mismo 4. variable 5. no sabe	Con que precio vendió 1. con precio de futuro 2. precio en el momento de la cosecha 3. otro especifique	Cuánto compromete de la producción: 1. Toda 2. La mitad 3. Dos tercios 4. Un tercio 5. Menos de un tercio	Modo de venta 1. clasifica el producto 2. sin clasificar 3. cosecha y vende a granel 4. vende la parcela (lo que salga)	Condiciones de pago 1. recibe todo el pago cuando entrega el producto 2. le pagan por partes 3. Otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12

89. ¿LOS PRODUCTOS TRANSFORMADO/PROCESADO DE LA FINCA O CAZA, PESCA, RECOLECTA QUE VENDIÓ FUERON PAGADOS SEGÚN LA CALIDAD? 1. Sí (llene el cuadro) 2. No

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Según clase 1.si 2.no	Según madurez 1.si 2.no	Según variedad 1.si 2.no	Según presentación comercial 1.si 2.no	Otro criterio de calidad especifique	Que hace usted con los productos descalificados? 1. autoconsumo 2. venta 3. alimentación animal 4. rechazo 5. Transformación 6. otro especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

90. ¿RECIBE ALGO A CAMBIO DEL ACUERDO DE VENTA DE PRODUCTOS TRANSFORMADO/PROCESADO DE LA FINCA O CAZA, PESCA, RECOLECTA? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Suministro de insumos 1.si 2.no	Suministro de consejo técnico 1.si 2.no	Dinero adelantado 1.si 2.no	Recibe otra cosa especifique	De ser así: se resarce/devuelve algo? 1.si 2.no
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7

91. ¿TIENE UD. OBLIGACIONES QUE CUMPLIR EN LOS ACUERDOS DE VENTA DE PRODUCTOS TRANSFORMADO/PROCESADO DE LA FINCA O CAZA, PESCA, RECOLECTA? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	Cláusula de venta exclusiva 1.si 2.no	Obligación de respetar una cuota 1.si 2.no	Respeto de la calidad 1.si 2.no	Obligación de un manejo técnico específico del cultivo 1.si 2.no	Respeto De fechas de entrega 1.si 2.no	Tiene otra obligación especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8

92. ¿PUDO CUMPLIR CON EL ACUERDO DE VENTA DE PRODUCTOS TRANSFORMADO/PROCESADO DE LA FINCA O CAZA, PESCA, RECOLECTA? 1. [] Sí (pase a la siguiente pregunta) 2. [] No (llene el cuadro)

CÓDIGO Producto/ derivado	Nombre Producto/ derivado	El precio del mercado sin contrato fue más interesante para Ud 1.si 2.no	Mala cosecha 1.si 2.no	Retraso de la entregada 1.si 2.no	Problemas de calidad 1.si 2.no	Problemas de dinero 1.si 2.no	Problemas de mano de obra Tiene otra obligación especifique	Porque otro motivo no cumplió especifique
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9

93. ¿TUVO GASTOS PARA REALIZAR LA TRANSFORMACIÓN/PROCESAMIENTO O CAZA, PESCA, RECOLECTA? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Tipo de costo	Valor total (C\$)
	C1	C2
1	Mano obra	
2	Agua y Energía	
3	Insumos y materia prima	
4	Embalaje-envase	
5	Combustible (diesel/gasolina)	
6	Otros servicios (transporte, procesamiento...etc.)	

94. ¿TIENE UD. EQUIPOS ESPECÍFICOS PARA LA ACTIVIDAD DE PROCESAMIENTO O CAZA, PESCA RECOLECTA? 1. [] Sí 2. [] No

No	Equipo	Precio de compra	Cuándo lo compró
	C1	C2	C3
1			
2			
3			

95. EN EL PASADO ¿USTED HA ABANDONADO LA TRANSFORMACIÓN O PROCESAMIENTO DE ALGUNOS PRODUCTOS O LA CAZA, PESCA O RECOLECCIÓN DE UN PRODUCTO? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No

	Cuales. Utilizar el código del producto	Año en que dejó de hacer ese procesamiento	De ser así, ¿por qué? 1. Demanda 2. Necesidad de dinero 3. Apoyo técnico y financiero 4. Rentabilidad 5. Otro especifique
	C1	C2	C3
1			
2			

96. ¿ ALGUIEN DE LA FAMILIA RECIBE CONSEJO TÉCNICO? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	¿Por parte de quien? Especificar el nombre de la institución/ONG/del programa	Frecuencia 1.cada 15 días 2.cada meses 3.cada 3 meses 4.otro especifique	¿Modalidad/tipo de consejo técnico? 1. visita de un técnico 2.formación 3. información técnica 4.otro especifique	¿Desde cuando recibe consejo técnico?	¿Cuánto paga por el consejo técnico al mes?	¿Esta usted satisfecho con ese consejo técnico? 1.Si 2.No	¿Si no, por que?	¿Recibe usted apoyo institucional? 1.Si 2.No	¿Por parte de quien? Especificar el nombre de la institución/ONG/del programa	¿Como? 1.dinero 2.equipo 3.insumos 4.otro especifique Respuestas múltiples posibles	Si dinero, cuanto?	¿Desde cuando recibe este apoyo?
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8	C9	C10	C11	C12
1												
2												

MODULO IV: ALIMENTACIÓN Y GASTOS

97. ALIMENTACION DE LA FAMILIA

	Tipo de Producto	Cantidad al mes	Origen 1.Producido en la finca 2. Compra 3. Regalo 4. Otro especifique	En caso de producción de la finca, ¿Es suficiente? 1. Todo el año 2. Algunos meses	En caso de 1 o 3 ¿Estrategia para superar la falta de alimentos? 1. Reducción en el consumo 2. Le regalan los vecinos, familias 3. Prestamos alimentarios 4. Créditos 5. Ayuda alimentaria 6. Venta de fuerza de trabajo 7. Venta de animales 8. Otros	Origen de la compra 1. Otro productor 2. Pulpería local 3. Mercado 4. Supermercado 5. Otros	Mecanismo de pago 1. Al momento de la compra 2. Al crédito	Precio unitario
	C1	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								

DURANTE LOS ÚLTIMOS CINCO AÑOS, ¿CÓMO EVOLUCIONÓ EL NIVEL DE ALIMENTACION DE LA FAMILIA?

98. Numero de comidas 1. Lo mismo 2. Menos 3. Más	99. Calidad de la comida (variedad, diversidad) 1. Lo mismo 2. Mejor 3. Peor
C1	C2

100. ¿CUANTO GASTA EN EDUCACIÓN?

No	Nivel	No. de personas	Ubicación del centro de estudio 1. Dentro de la comunidad 2. Fuera de la comunidad	Cuanto gasto C\$(gastos por útiles escolares, vestimenta, matrícula, etc.)	Cuánto gasta mensual C\$ (transporte, colegiatura, etc)
	C1	C2	C3	C4	C5
1	Preescolar				
2	Primaria				
3	Secundaria				
4	Universidad				
5	Otros: detalle				

101. ¿CUANTO GASTA EN A SALUD

	Ubicación del centro/puesto de salud 1. En la comunidad 2. Fuera de la comunidad	Normalmente llega a pagar los gastos de salud de su familia 1. Todo el tiempo 2. A menudo 3. De vez en cuando	Gasto de salud mensual
	C1	C2	C3
1			
2			

102. ¿TIENE GASTOS EN OTROS SERVICIOS? 1. [] Sí 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Acceso a medios de transporte 1. Fácil todo el año 2. Fácil, pero solamente parte del año 3. Difícil	Gasto mensual en transporte (incluye gastos de gasolina, mantenimiento del vehiculo)	Gasto mensual en energía eléctrica	Gasto mensual en agua	Gasto anual en impuestos	Otros gastos (casamientos, mejoramientos de casas, alquiler)
	C1	C2	C3	C4	C5	C6
1						
2						

103. ¿CON CUALES DE LOS SIGUIENTES EQUIPOS CUENTA?

No	Equipos	Tiene 1. Sí 2. No	¿Cuántos años tiene de tenerlos?
	C2	C3	C4
1	Refrigerador		
2	Televisor		
3	Radio		
4	Celular		
5	Bicicleta		
6	Moto		
7	Vehiculo		
8	Panel solar		
9	Otros		

104. ¿ENVÍA UD. REMESAS A OTRAS PERSONAS 1. [] Sí 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

No.	Nombre de la persona	Edad	Sexo 1. Mujer 2. Hombre	Parentesco 1. Jefe/a 2. Conyugue 3. Hijo/a 4. Nieto 5. Padre 6. Madre 7. Hermano 8. Otro	Actividad 1. Agricultura 2. Construcción 3. Servicios 4. Industria 5. Comercio 6. Sin empleo 7. Estudios 8. Otro	Frecuencia 1. Quincenal 2. Mensual 3. Trimestral 4. Otro especifique	¿Cuánto envía?
	C2	C3	C4	C5	C6	C7	C8
1							
2							
3							

105. ¿HA TENIDO ACCESO A CRÉDITO? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Tipo de institución 1. Microfinanciera 2. Cooperativas y/o cajas de crédito 3. Banco 4. Comerciante privado 5. Persona privada 6. Otra (especifique)	Monto	Plazo	Tasa de interés	Uso del crédito 1. Alimentación 2. Actividad agropecuarias 3. Compra de animales 4. Educación de los niños 5. Otros
	C1	C2	C3	C4	C5
1					
2					

106. ¿UD. AHORRA? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Donde? 1. Banco 2. Asociaciones de crédito 3. Cooperativa 4. Otro especifique	Cantidad ahorrada	Frecuencia del ahorro 1. Cada semana 2. Cada mes 3. Ocasionalmente	Tasa de interés	¿Cuáles son los proyectos de utilización del ahorro?
	C1	C2	C3	C4	C5
1					
2					

107. ¿UD. TIENE SEGUROS AGRÍCOLAS? 1. [] Sí 2. [] No (pase a la siguiente pregunta)

	Nombre de la aseguradora	¿Qué tiene asegurado?	Cuanto paga anualmente?
	C1	C2	
1			
2			

MODULO 5: TRAYECTORIAS Y PROYECTOS DE ACTIVIDADES

108. ¿SUS PADRES HAN VIVIDO SIEMPRE EN LA MISMA COMUNIDAD QUE USTED? 1. [] Sí 2. [] No

	Especifique (nombre)	Parentesco 1. Padre 2. Madre 3. Otros especifique	Donde vivían sus padres 1. Otra comunidad 2. Fuera del municipio 3. Fuera del país 4. No sabe	Vivía en zona 1. Rural 2. Urbana	Actividades 1. Agropecuario(propia finca, asalariado) 2. Construcción 3. Servicios 4. Industria 5. Comercio 6. Otros especifique
	C1	C2	C3	C4	C5
1					
2					

109. ¿ERAN SUS PADRES PROPIETARIOS DE TIERRA? 1. [] Sí (llene el cuadro) 2. [] No

	Área (mz)	¿Como consiguió la finca? 1. Compra 2. Herencia 3. Reforma agraria 4. Donación 5. Otros especifique	¿En que año la adquirió?	¿Qué destino tuvo la propiedad de sus padres? 1. Herencia 2. Venta 3. Perdió por pago de crédito
	C1	C2	C3	C4
1				
2				

110. CUENTENOS SU HISTORIA. HACER ENFASIS EN LOS CAMBIOS EN LO ECONÓMICO

	Cómo ha hecho para mantenerse y mantener a su familia durante toda su vida. Cómo han cambiado sus actividades económicas	En que año	Qué acontecimientos Positivos/buenos ha vivido ud y su familia que le ha mejorado su calidad de vida	En que año	Qué acontecimientos Negativos/malos ha vivido ud y su familia que le ha disminuido o empeorado su calidad de vida	En que año
C1	C2	C3	C4	C5	C6	C/
1						
2						
3						
4						
5						
6						

PERSPECTIVAS PARA LOS HIJOS

<p>111. ¿le gustaría que sus hijos se dedicaran a las actividades de la finca? 1. <input type="checkbox"/> sí. (pase a la siguiente) 2. <input type="checkbox"/> no</p>	<p>112. ¿por qué le gustaría que sus hijos se dedicaran a las actividades de la finca? 1. <input type="checkbox"/> incremento del capital (tierra, ganado) 2. <input type="checkbox"/> tradición familiar a las actividades agropecuarias 3. <input type="checkbox"/> necesidad de mano de obra 4. <input type="checkbox"/> cohesión social</p>	<p>113. ¿por qué no le gustaría que sus hijos se dedicaran a las actividades de la finca? 1. <input type="checkbox"/> Incertidumbre de la viabilidad 2. <input type="checkbox"/> mejor vida en la ciudad 3. <input type="checkbox"/> educación 4. <input type="checkbox"/> inseguridad 5. <input type="checkbox"/> otro _____</p>	<p>114. En caso de no. ¿qué tipo de empleo le gustaría que sus hijos realizaran? (especifique trabajo) 1. <input type="checkbox"/> asalariado 2. <input type="checkbox"/> empresa individual</p>	<p>115. ¿dónde le gustaría que sus hijos vivieran? 1. <input type="checkbox"/> en la comunidad 2. <input type="checkbox"/> en la ciudad 3. <input type="checkbox"/> fuera del país</p>
--	--	--	---	---

EVOLUCIÓN DE LAS CONDICIONES DE VIDA

116. ¿CÓMO EVOLUCIONARON LAS CONDICIONES DE VIDA DE SU FAMILIA?

1. Ahora están más pobres 2. No cambió 3. Ahora están mejor

Aspectos en los cuales ha evolucionado					
117. Alimentación	118. Vivienda	119. Salud	120. Educación	121. Agua	122. Ingresos
1. <input type="checkbox"/> Mejor	1. <input type="checkbox"/> Mejor	1. <input type="checkbox"/> Mejor	1. <input type="checkbox"/> Mejor	1. <input type="checkbox"/> Mejor	1. <input type="checkbox"/> Mejor
2. <input type="checkbox"/> Peor	2. <input type="checkbox"/> Peor	2. <input type="checkbox"/> Peor	2. <input type="checkbox"/> Peor	2. <input type="checkbox"/> Peor	2. <input type="checkbox"/> Peor
3. <input type="checkbox"/> Igual	3. <input type="checkbox"/> Igual	3. <input type="checkbox"/> Igual	3. <input type="checkbox"/> Igual	3. <input type="checkbox"/> Igual	3. <input type="checkbox"/> Igual
4. <input type="checkbox"/> No sabe	4. <input type="checkbox"/> No sabe	4. <input type="checkbox"/> No sabe	4. <input type="checkbox"/> No sabe	4. <input type="checkbox"/> No sabe	4. <input type="checkbox"/> No sabe

123. ¿COMO CONSIDERA USTED QUE ESTARÁ SITUACIÓN DE SU FAMILIA EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS?

1. Mejor 2. Peor 3. Igual

124. ¿CUÁLES SON LAS ESTRATEGIAS/PLANES QUE USTED REALIZA PARA MEJORAR LAS CONDICIONES DE VIDA DE SU FAMILIA EN LOS PRÓXIMOS 10 AÑOS?

1. Diversificación de las actividades agrícolas
2. Fortalecimiento de las actividades agrícolas
3. Nuevas actividades no agrícolas
4. Fortalecimientos de las actividades no agrícolas
5. Migración
6. Educación
7. No sabe
8. Otro _____