

REPUBLIQUE DU SENEGAL  
Un Peuple – Un But – Une Foi  
-----OoOoO-----

Banque Mondiale  
Coopération Suisse  
Coopération Française

Initiative prospective agricole et Rurale  
(IPAR)

ASPRODEB

## **PROGRAMME RURALSTRUC, PHASE II**

# **ETUDE DE CAS SUR LES IMPLICATIONS STRUCTURELLES DE LA LIBERALISATION SUR L'AGRICULTURE ET LE DEVELOPPEMENT RURAL AU SENEGAL**

**CONFIDENTIEL :** LES INFORMATIONS CONTENUES DANS CE DOCUMENT SONT CONFIDENTIELLES ET NE POURRONT EN AUCUN CAS ETRE UTILISEES A DES FINS DE POURSUITE JUDICIAIRE, DE CONTROLE FISCAL OU DE REPRESSION ECONOMIQUE

# ETUDE DE CAS SUR LE DIAGNOSTIC DU SECTEUR DE L'AGRICULTURE

## QUESTIONNAIRE MENAGE EXPLOITANT

### SECTION A : INFORMATION SUR LE QUESTIONNAIRE

A1 : Région..... A2 : Département.....  
 A3 : Arrondissement : ..... A4 : Commune /CR.....  
 A5 : Quartier/village : ..... A6 : N° du ménage : ..... | | | |

A7 : N° du questionnaire | | | | A8 : Nom du chef du ménage.....  
 A9 : Heure de début : | | | | A10 : Heure de fin : | | | |  
 A11 : Date de l'interview | | | | | | A12 : Date de contrôle | | | | | |

A13 : Date de saisi | | | | | | A14 : Enquêteur.....| | | |  
 A15 : Contrôleur.....| | | | A16 : Opérateur de saisie.....| | | |  
 A17 : Résultat du remplissage : .....| | | | A18 : Nombre de passage | |

Observations : \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

### A17 : Résultat du remplissage

Complet avec 1<sup>er</sup> ménage tiré.....1

Incomplet.....2

## MODULE 1 : CARACTÉRISATION DU MÉNAGE EXPLOITANT

### SECTION B : COMPOSITION DU MENAGE EXPLOITANT

Depuis quelle année la famille est installée dans le village?	Si <i>sancan</i> , indiquez le lieu de provenance	Si <i>sancan</i> , quelle est la principale raison de la venue dans la zone?	Nombre de couples dans le ménage	Taille du ménage  <i>Préciser le nombre de personnes vivant de manière permanente et consommant leur alimentation dans le foyer.</i>	Ethnie
1.... cosaan 2....sancan (inscrire le code, puis le nombre d'années si sancan)	1... Dans la même région 2.. Autre région 3...Dakar 4...Etranger	1..Rejoindre parent/famille. 2..Meilleur accès à la terre 3..Chercher du travail 4..Scolarisation des enfants 5...Sécurité 6..Autres (préciser)			Wolof.....1 Pular.....2 Serere.....3 Djola.....4 Soninké.....5 Mandingue.....6 Maure.....7 Autre.....8
<b>B1</b>	<b>B2</b>	<b>B3</b>	<b>B4</b>	<b>B5</b>	<b>B6</b>
_ _ _		_	_ _	_ _	_

1.... Cosaan : né dans le village

2.....Sancan : venu s'installer dans le village

## SECTION B : COMPOSITION DU MENAGE EXPLOITANT (Suite 1)

N° D E L A  P E R S O N N E	Prénoms de toutes les personnes présentes ou absentes <sup>1</sup> qui habituellement vivent et prennent leurs repas ensemble en commençant par le chef de ménage  (Ndjeul / Foyré)  Prénom et Nom	Lien de parenté	Age  (en année révolue au dernier anniversaire)  Si 98 ans ou plus inscrire 98  Si moins d'un an mettre 00  Si ne sait pas mettre 99	Sexe	Statut matrimonial	S'il/elle a fait l'école, jusqu'à quel niveau/classe est-il/elle allé(e)?	Sinon ou primaire, savez vous lire et écrire en français, en arabe ou en langue nationale
				Masc...1 Fem....2	Marié(e) monogame.....1 Marié (e) polygame.....2 Divorcé(e).....3 Veuf(ve).....4 Célibataire.....5	Non..... 1 Primaire.....2 Moyen.....3 Secondaire...4 Supérieur...5 NA ..... 7 NSP.....8 NRP.....9	français Oui,... .....1 arabe/langue nationale Oui,... .....2 Non .....3 NA..... 7 NRP.....9
B0	B7	B8	B9	B10	B11	B12	B13
01							
02							
03							
04							
05							
06							
07							
08							
09							
10							
11							
12							
13							
14							
15							
16							
17							
18							
19							
20							
21							
22							
23							
24							
25							

<sup>1</sup> Personne absente depuis une durée inférieure ou égale à 6 mois.

## SECTION B : COMPOSITION DU MENAGE EXPLOITANT (Suite 2)

N° D E L A  P E R S O N N E	Prénoms de toutes les personnes présentes ou absentes <sup>2</sup> qui habituellement vivent et prennent leurs repas ensemble en commençant le chef de ménage  (Ndjeul / Foyré)  Prénom et Nom	Lien de parenté	Age  (en année révolue au dernier anniversaire)  Si 98 ans ou plus inscrire 98  Si moins d'un an mettre 00  Si ne sait pas mettre 99	Sexe	Statut matrimonial	S'il/elle a fait l'école, jusqu'à quel niveau/classe est-il/elle allé(e)?	Sinon ou primaire, savez vous lire et écrire en français, en arabe ou en langue nationale
				Masc....1 Fem....2	Marié(e) monogame.....1 Marié (e) polygame.....2 Divorcé(e).....3 Veuf(ve).....4 Célibataire.....5	Non..... 1 Primaire.....2 Moyen.....3 Secondaire...4 Supérieur...5 NA ..... 7 NSP.....8 NRP.....9	français Oui,... .....1 arabe/langue nationale Oui,... .....2 Non .....3 NA..... 7 NRP.....9
B0	B7	B8	B9	B10	B11	B12	B13
26							
27							
28							
29							
30							
31							
32							
33							
34							
35							
36							
37							
38							
39							
40							
41							
42							
43							
44							
45							
46							
47							
48							
49							
50							

<sup>2</sup> Personne absente depuis une durée inférieure ou égale à 6 mois.









## SECTION E : MIGRATIONS ET TRANSFERTS PRIVES

Y a-t-il un membre du ménage qui ne réside plus de manière permanente dans le foyer sur les 10 dernières années?	Oui.....1 Non.....2	<b>E1</b>	<input type="checkbox"/>
--	------------------------	-----------	--------------------------

N° D E L A P E R S O N N E <sup>3</sup>	Nom	Age	Sexe	Statut matrimonial	Parenté avec le chef de ménage	Jusqu'à quel niveau/classe est-elle allée à l'école?	Quand est- elle partie?	Où est-elle partie?	Si autre région ou étranger, préciser où?	Pourquoi est- elle partie?	Pour combien de temps est- elle partie ?	Activité de la personne?
			1..Homme 2..Femme	Marié(e) monogame....1 Marié(e) polygame...2 Divorcé(e)...3 Veuf(ve).....4 Célibataire...5		1... N'a pas fait l'école. 2... Primaire 3... Moyen 4... Secondaire 5... Supérieur 7... NSP 9... NRP	1....Mois 2....Année 3. ...NSP	1... Dans la commune/CR 2... Dans la même région 3... Dans une autre région 4. ...A Dakar 5...A l' étranger		1... Chercher des terres ailleurs 2... Apprendre un métier 3... Chercher du travail 4.... Aller à l'école 5... Insécurité 6... Autre (à préciser)	1....Mois 2....Année 3. ...NSP	1...Agriculture 2... Elevage 3... Pêche 4..Petit commerce 5...Commerce avec installation fixe (Boutique) 6..Restauration 7...Artisanat 8...Transport 9...Etude 10..Apprentissage 11...Autre (à préciser) 98... NSP 99... NRP
<b>B0</b>	<b>E2</b>	<b>E3</b>	<b>E4</b>	<b>E5</b>	<b>E6</b>	<b>E7</b>	<b>E8</b>	<b>E9</b>	<b>E10</b>	<b>E11</b>	<b>E12</b>	<b>E13</b>

<sup>3</sup> Poursuivre la numérotation pour les personnes qui ne résident plus de manière permanente dans le foyer.





## **MODULE 2 : PATRIMOINE ET FACTEURS DE PRODUCTION AGRICOLE**

## SECTION G : FONCIER

Avez-vous des terres en détention ?	1....Oui 2....Non	<b>G1</b>	<input type="checkbox"/>
Nombre de champs détenus (possession, prêt, confié, etc.) par le ménage		<b>G2</b>	<input type="text"/>

[illegible]

<sup>4</sup> Tool, ngessa







<b>SECTION H : FORCE DE TRAVAIL (Suite)</b>
---

Employés Occasionnels  Types d'activités	Montants des rémunérations en :					Estimation en espèces de la rémunération totale annuelle de chaque employé :
	Argent	Produits	Logement	Repas	Autres (à préciser)	
H331	H332	H333	H334	H335	H336	H337

Participez-vous à des groupes d'entraide/ de travail collectif?	Si 1 dans H4:	Avez-vous régulièrement utilisé de la main d'œuvre salariée sur les 5 dernières années?	Si 1 dans H6, pourquoi ?	Si 2 et 3 dans H6, pourquoi?
1...Oui sur une base régulière 2....Oui selon les besoins 3 ...Non	1..Hebdomadaire 2..Mensuel 3..Autre (à préciser)	1...De plus en plus 2. ...De moins en moins 3..Jamais	1... Manque de bras 2..Augmentation des revenus 3..Augmentation des surfaces 4....Autre (à préciser)	1...Main d'œuvre disponible suffisante 2...Baisse des revenus 3..Mécanisation et herbicides 4..Offre inexistante
H4	H5	H6	H7	H8







## SECTION J: BIENS IMMOBILIERS

### BIENS IMMOBILIERS AUTRES QUE LA RESIDENCE PRINCIPALE

Avez-vous des biens immobiliers à but locatif ou pour vos activités économiques (maison, terrain autre qu'agricole, épicerie, commerce fixe...)

*Si non, passez à la question J7*

1.....Oui  
2.....Non

**J1**

☐

### BIENS IMMOBILIERS A BUT LOCATIF

N°	Type de bien	Mode d'acquisition :	Ce bien est-il :	Prix du loyer perçu	Localisation du bien:
D U  B I E N	1...Terrain non construit 2...Maison 3...Local commercial 4...Autre	1...Héritage/don 2...Achat 3...Attribution par la communauté villageoise 4...Autre	1....Prêté 2....Loué 3...Vacant		1. ...Village 2...Dans la commune/CR 3...Dans la même région 4.... Dans une autre région 5. ...A Dakar 6...A l' étranger
	<b>J2</b>	<b>J3</b>	<b>J4</b>	<b>J5</b>	<b>J6</b>
01					
02					
03					
04					
05					
06					
07					
08					
09					
10					
11					
12					
13					
14					
15					

Avez-vous des projets d'achat de biens immobiliers à but locatif à court terme?	Si oui, pourquoi?					Avez-vous cédé des biens immobiliers par le passé?
1.....Oui 2.....Non	1.....Installation membre du ménage 2....Investissement 3....Diversification 4....Reconversion 5....Autre (à préciser)					1....Oui 2...Non  <i>Si non, passez à la question J14</i>
<b>J7</b>	<b>J8</b>					<b>J9</b>
	<b>J81</b>	<b>J82</b>	<b>J83</b>	<b>J84</b>	<b>J85</b>	

### SECTION J: BIENS IMMOBILIERS (Suite)

N°  D U  B I E N	Type de bien		Mode de cession :	Motif de la cession?	Avez-vous des projets de cession définitive de biens immobiliers à court terme?
	1.....Terrain non construit 2.....Maison 3.....Local commercial 4....Autre (à préciser)	Quand les avez-vous cédés?	1...Transmission par héritage/don 2....Vente 3....Autre (à préciser)	1..Installation du ménage 2...Besoin d'argent 3...Vieillesse ou maladie 4... Autre (à préciser)	1....Oui 2...Non
	J10	J11	J12	J13	J14
01					
02					
03					
04					
05					
06					
07					
08					
09					
10					
11					
12					

### BIENS IMMOBILIERS DESTINES A UNE ACTIVITE (Vérifier cohérence avec questions activités en module 1)

N°  D U  B I E N	Quels types d'activités économiques?	Revenu mensuel dégagé par cette activité	Ce bien est-il :	Si propriété, mode d'acquisition :	Si location, pour quelle durée ?	Cout du loyer mensuel	Localisation du bien:
			1..En propriété 2...En location 3...Autre	1...Héritage/don 2...Achat 3...Attribution par la communauté villageoise 4....Autre			1...Village 2...Dans la commune/CR 3...Dans la même région 4.... Dans une autre région 5. ...A Dakar 6...A l' étranger
	J15	J16	J17	J18	J19	J20	J21
01							
02							
03							
04							
05							
06							
07							
08							
09							
10							
11							
12							

## MODULE 3 : CARACTÉRISATION DE L'ACTIVITÉ SUR L'EXPLOITATION AGRICOLE

### SECTION K: CULTURES ANNUELLES

*Faire l'inventaire de toutes les cultures, y compris celles de contre-saison<sup>5</sup>*

N°  D E L A  P E S O N N E	Type de culture <sup>6</sup>	Surface ( <i>si cultures associées affecter la surface à la culture principale</i> )	Culture de :	Quantité produite de la dernière récolte	Appréciation du rendement obtenu:	Si mauvais, pourquoi?	Quantités autoconsommées	Quantité Rebroussée	Quantité réservée pour les semences	Dons	Quantité vendue	Prix unitaire au moment de la vente	Mode de commercialisation :	Comment le prix est-il déterminé?
			1...Contre-saison 2..Hivernage		1...Bon 2...Normal 3...Mauvais	1...Conditions climatiques 2..Approvisionnement en intrants 3...Maîtrise d'eau 4....Attaque de prédateurs 5...Attaques phytosanitaires 6....Autres							1...Vente directe au marché 2...Vente directe bord de champ à un collecteur 3....Grossiste/intermédiaire 4..Entreprise de transformation 5..Coopérative 6.....Autre	1...Lors la vente 2...Avec l'acheteur avant la vente 3....Prix administré 4....Autre
B0	K1	K2	K3	K4	K5	K6	K7	K71	K72	K8	K9	K10	K11	K12

*Si la vente se fait par contrat, répondre aux questions du module 3bis partie agricole*

<sup>5</sup> Les questions se rapportent aux activités dont les revenus ont été réalisés en 2007.

Exemple : Les revenus de 2007 pour le manioc correspondent aux bouturages de 2006

<sup>6</sup> Si association de cultures, utiliser une ligne par culture

## SECTION K: CULTURES ANNUELLES (1 Suite)

[illegible]

## SECTION K: CULTURES ANNUELLES (2 Suite)

[illegible]

**SECTION L: CULTURES PERENNES, PRAIRIES ET PLANTATIONS**

N° C U L T U R E	Type de cultures ou plantations	Année de plantation	Surface	Existence de cultures associées	Quantité produite	Appréciation du rendement obtenu:	Si mauvais, pourquoi ?
				1...Oui 2...Non		1....Bon 2....Normal 3....Mauvais	1...Conditions climatiques 2...Approvisionnements en intrants 3... Maîtrise d'eau 4...Attaque de prédateurs 5....Attaques phytosanitaires 6....Autres
	L1	L2	L3	L4	L5	L6	L7
01							
02							
03							
04							
05							
06							
07							
08							
09							
10							

N° C U L T U R E	Quantité vendue	Prix unitaire au moment de la vente	Mode de commercialisation :	Comment le prix est-il déterminé?	S il y a une négociation avant la vente, existe-il un contrat ?
			1...Vente directe au marché 2...Vente directe bord de champ à un collecteur 3...Grossiste/intermédiaire 4...Entreprise de transformation 5...Coopérative 6...Autre	1...Lors la vente 2...Avec l'acheteur avant la vente 3...Prix administré 4...Autre	1....Oui 2....Non
	L8	L9	L10	L11	L12
01					
02					
03					
04					
05					
06					
07					
08					
09					
10					

*Si la vente se fait par contrat, répondre aux questions du module 3bis partie agricole*



**SECTION L: CULTURES PERENNES, PRAIRIES ET PLANTATIONS (1 Suite)**[illegible]



## SECTION M: ELEVAGE

Dans le ménage, pratiquez-vous l'élevage ? <i>Si non, passer au module suivant</i>		1...Oui 2...Non		M1		Gérez-vous un troupeau ?		1...Oui 2...Non		M2						
N°	TYPES D'ANIMAUX	Stock en nb de têtes (au moment de l'enquête)	Entrées (en nb d'animaux) <i>Sur les 12 derniers mois</i>			Valeur cumulée des achats	Sorties (en nombre d'animaux) <i>Sur les 12 derniers mois</i>			Valeur cumulée des ventes	Stock plus important ou moins important il y a 5 ans	Mode de commercialisation :	S il y a une négociation avant la vente, existe-il un contrat ?			
			M3	M4			M5	M6			M7	M8	M9	M10		
				Achat	Naissances			Dons et autres	Vente						Auto-cons	Perte, morts, dons, vols
				M41	M42			M43	M61						M62	M63
01	bœufs de trait															
02	chevaux de trait															
03	Anes															
04	bœufs, taureaux (mâles de + de 4 ans)															
05	vaches (femelles de + de 4 ans)															
06	jeunes bovins (2 à 4 ans)															
07	bovins de moins de 2 ans															
08	Porcs															
09	Ovins															
10	Caprins															
11	Volaille															

*Si la vente se fait par contrat, répondre aux questions du module 3bis partie élevage*

## SECTION M: ELEVAGE (Suite 1)

N°	TYPES DE PRODUITS	Unité (en L, en nombre, en Kg, charrette)	Quantité produite/ mois	Prix unitaire indicatif moyen	Valeur cumulée des ventes
		M11			
01	Lait				
02	Œufs				
03	Peaux et cuirs				
04	Déjections/fumures				
05	Autre (à préciser)				

Avez-vous des activités d'embouche?	1....Bovine 2....Ovine/caprine 3....Les deux 4....Aucune	M15	
Revenus annuels tirés de l'embouche (attention, ne pas cumuler avec les revenus de l'élevage)		M16	

## Estimation du coût sur la campagne des 12 derniers mois :

Gardiennage	Autre coût de main d'œuvre extérieure	Achats d'aliments/fourrage	Médicaments/ vaccinations, frais de vétérinaire	Insémination	Entretien des bâtiments d'élevage	Autres coûts
M17	M18	M19	M20	M21	M22	M23

## SECTION M: ELEVAGE (Suite 2)

[illegible]

# SECTION N: TRANSFORMATION DE PRODUITS AGRICOLES ET /OU ELEVAGE

Avez-vous une activité de transformation de produits agricoles et/ou d'élevage ?	1....Oui 2....Non	<b>N1</b>	
--	----------------------	-----------	--

*Si non allez a la section O*

N°	Type de produits transformés	Unité	Quantité produite (transformée) par mois	Quantité Autoconsommée ou dons	Quantité commercialisée	Prix unitaire	Coûts annuels	Nombre de personnes du ménage impliquées dans l'activité (Donner le nombre par sexe : Masculin=N91 Femme=N92)	Personne qui gère cette activité :	Mode de commercialisation	Comment le prix est-il déterminé?	S'il y a une négociation avant la vente, existe-il un contrat ?				
									1...Chef de famille 2...Conjoint 3...Enfants 4...Parents 5...Autres		1...Lors de la vente 2...Avec l'acheteur avant la vente 3...Autre	1....Oui 2...Non				
									N10		N11	N12	N13			
		N2	N3	N4	N5	N6	N7	N8	N9	N11			N12	N13		
									N91	N92		N111	N112	N113		
01																
02																
03																
04																
05																
06																
07																
08																
09																
10																

*Si contrat, se référer au module 3bis*

**Estimation du coût sur la campagne de 12 derniers mois :**

Energie	Eau	Emballage, conditionnement	Autres consommations intermédiaires	Avez-vous des équipements spécifiques ?	Quel est le coût d'achat estimé de ces équipements ?	Année d'acquisition ?
<b>N14</b>	<b>N15</b>	<b>N16</b>	<b>N17</b>	<b>N18</b>	<b>N19</b>	<b>N20</b>

**SECTION O : PECHE, CHASSE ET CUEILLETTE**  
(Fruits, plantes médicinales, champignons etc.)

[illegible]

*Si oui, se référer au module 3bis*

<b>SECTION P : CONSEIL TECHNIQUE ET APPUI INSTITUTIONNEL</b>
--

Recevez-vous du conseil technique ?	1.....Oui 2.....Non	<b>P1</b>				
Qui ? <i>Préciser le nom de l'institution/ONG/programme</i>		<b>P2</b>				
Fréquence	1....Tous les 15 jours 2.....Tous les mois 3....Tous les trimestres 4....A la demande 5. ...Autre	<b>P3</b>				
Sous quelle forme ?	1. ...Visite d'un agent 2.....Formation 3. ....Information technique 4..... Autre	<b>P4</b>				
Depuis quand bénéficiez-vous de cet appui ?		<b>P5</b>				
Etes-vous satisfait de cet appui?	1.... Oui 2.....Non	<b>P6</b>				
Si non, pourquoi?		<b>P7</b>				
Recevez-vous des aides ?	1....Oui 2.... Non	<b>P8</b>				
Qui ? <i>Préciser le nom de l'institution/ONG/programme</i>		<b>P9</b>				
Sous quelle forme?	1...Argent 2....Equipement 3....Intrants 4....Autre	<b>P10</b>				
Si argent, préciser le montant		<b>P11</b>				
Depuis quand bénéficiez-vous de ces aides?		<b>P12</b>				



## MODULE 3 BIS : CONTRATS DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS NON AGRICOLES, AGRICOLES ET D'ÉLEVAGE

Codes	Contrats de produits végétaux		Produit 1	Produit 2	Produit 3	Produit 4
	Inscrire le nom du produit d'abord	1P0				
1P1	Avec qui ?	1....Collecteurs 2....Intermédiaires 3....Société de transformation 4....Grandes surfaces 5....Groupement de producteurs 6...Autres				
1P2	Nom de l'entreprise					
1P3	Depuis quand?					
1P4	Quelle est la forme du contrat? :	1....Informel 2...Formel=écrit				
1P5	Quelle est la durée du contrat?					
1P6	Quel est le type de contrat :	1...Garantie d'achat sans prix fixé à l'avance 2... Garantie d'achat avec prix fixé à l'avance 3...Transaction liée (échanges de produits)				
1P7	Est ce que la garantie d'achat concerne :	1...Toute la production 2....Une partie de la production				
1P8	Sous quelle forme :	1...Sur pied 2... En vrac 3...Trié 4....Conditionné				
1P9	Quelles sont les conditions de paiement?	1... A la livraison 2...Paieement échelonné 3...Troc 4...Autres (à préciser)				
1P10	Etes-vous payé à la qualité?	1....Oui 2....Non				
1P11	Si oui, sur quels critères :					
1P12	Calibre	1...Oui 2....Non				
1P13	Maturité	1...Oui 2....Non				
1P14	Variété	1...Oui 2....Non				
1P15	Présentation commerciale	1...Oui 2....Non				
1P16	Autres (à préciser)					
1P17	Et que faites-vous du reste de produits qui ne correspondent pas aux critères?	1....Autoconsommation 2....Vente 3... Alimentation animale 4....Rejet 5....Transformation 6....Autres (à préciser)				
1P18	Le prix auquel on vous a acheté le produit dans le cadre du contrat était-il plus élevé ou plus bas que le prix d'un produit de même qualité sur le marché au moment de la livraison ?	1.... Plus bas 2.... Plus élevé 3.... Le même 4.... Variable 5.... Je ne sais pas				

<b>MODULE 3 BIS : CONTRATS DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS NON AGRICOLES, AGRICOLES ET D'ÉLEVAGE (SUITE 1)</b>							
1P19	Y a-t-il des contreparties ?	1...Oui	2....Non				
<b>Si oui :</b>							
1P20	Fourniture d'intrants ?	1...Oui	2....Non				
1P21	Fourniture de conseil technique	1...Oui	2....Non				
1P22	Avance de trésorerie ?	1...Oui	2....Non				
1P24	Autre (préciser)						
1P25	Si oui : y a-t-il une retenue à la source	1...Oui	2....Non				
1P26	Existe- il des obligations?	1...Oui	2....Non				
<b>Si oui :</b>							
1P27	Clause de vente exclusive	1...Oui	2....Non				
1P28	Quota à respecter	1...Oui	2....Non				
1P29	Respect de normes de qualité	1...Oui	2....Non				
1P30	Obligation de suivre l'itinéraire technique proposé	1...Oui	2....Non				
1P31	Délais/date de livraison:	1...Oui	2....Non				
1P32	Autre (préciser)						
1P33	Etes-vous toujours arrivé à respecter ce contrat ?	1...Oui	2....Non				
1P34	Si non, pourquoi n'avez-vous pas respecté le contrat ?	1... Le prix sur le marché, hors contrat, était plus intéressant pour moi 2.... Mauvaise récolte 3.... Retard de livraison 4.... Problème de qualité 5.... Problème de liquidité 6.... Problème de main-d'œuvre 7.... Autre (à préciser)					

Codes	Contrats produits animaux		Produit 1	Produit 2	Produit 3	Produit 4
	Inscrire le nom du produit					
1P35	Avec qui ?	1....Collecteurs 2....Intermédiaires 3....Restauration, boucherie, société de transformation 4...Grandes surfaces 5...Groupement de producteurs 6...Autres				
1P36	Nom de l'entreprise					
1P37	Depuis quand?					
1P38	Quelle est la forme du contrat? :	1....Informel 2....Formel=écrit				
1P39	Quelle est la durée du contrat?					
1P40	Quel est le type de contrat :	1... Garantie d'achat sans prix fixé à l'avance 2. ...Garantie d'achat avec prix fixé à l'avance				
1P41	Est ce que la garantie d'achat concerne :	1....Toute la production 2....Une partie de la production				
1P42	Quelles sont les conditions de paiement?	1... A la livraison ; 2....Paiement échelonné 3....Troc 4....Autres				

1P43	Y-a-t-il un triage en fonction de la qualité?	1.....Oui 2.....Non				
<b>MODULE 3 BIS : CONTRATS DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS NON AGRICOLES, AGRICOLES ET D'ÉLEVAGE (SUITE 2)</b>						
1P44	Si les produits sont triés, sur quels critères :					
1P49	Calibre	1...Oui 2....Non				
1P50	Fraîcheur	1...Oui 2....Non				
1P51	Race ou espèce	1...Oui 2....Non				
1P52	Poids	1...Oui 2....Non				
1P53	Etat sanitaire	1...Oui 2....Non				
1P54	Autres (à préciser)					
1P55	Et que faite vous du reste de produits qui ne correspondent pas aux critères?	1....Autoconsommation 2....Vente 3....Alimentation animale 4....Rejet 5....Transformation 6....Autres (à préciser)				
1P56	Le prix auquel on vous a acheté le produit dans le cadre du contrat était-il plus élevé ou plus bas que le prix d'un produit de même qualité sur le marché au moment de la livraison ?	1.... Plus bas 2.... Plus élevé 3.... Le même 4.... Variable 5.... Je ne sais pas				
1P57	Y a-t-il des contreparties ?	1...Oui 2....Non				
<b>Si oui :</b>						
1P58	fourniture d'aliments/médicaments	1...Oui 2....Non				
1P59	fourniture de conseil technique	1...Oui 2....Non				
1P60	avance de trésorerie	1...Oui 2....Non				
1P61	fourniture de souches (poussins, porcelets, semences bovines etc.)	1...Oui 2....Non				
1P62	Autres (préciser)					
1P63	si oui : y a-t-il une retenue à la source	1...Oui 2....Non				
1P64	Existe- il des obligations?	1...Oui 2....Non				
<b>Si oui :</b>						
1P65	clause de vente exclusive	1...Oui 2....Non				
1P66	quota à respecter	1...Oui 2....Non				
1P67	respect de normes de qualité	1...Oui 2....Non				
1P68	obligation de suivre l'itinéraire technique proposé	1...Oui 2....Non				
1P69	Délais/date de livraison:	1...Oui 2....Non				
1P70	Autre (préciser)					
1P71	Etes-vous toujours arrivé à respecter ce contrat ?	1...Oui 2....Non				
1P72	Pourquoi n'avez-vous pas respecté le contrat ?	1.... Le prix sur le marché, hors contrat, était plus intéressant pour moi 2... Mauvaise récolte 3... Retard de livraison 4... Problème de qualité 5 ...Problème de liquidité 6.... Problème de main-d'œuvre 7.... Autre				

<b>MODULE 3 BIS : CONTRATS DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS NON AGRICOLES, AGRICOLES ET D'ÉLEVAGE (SUITE 3)</b>						
<b>Codes</b>	<b>Contrats produits non agricoles</b>		<b>Produit 1</b>	<b>Produit 2</b>	<b>Produit 3</b>	<b>Produit 4</b>
	Inscrire le nom du produit					
1P73	Avec qui ?	1....Collecteurs 2....Intermédiaires 3....Restauration, boucherie, société de transformation 4...Grandes surfaces 5...Groupement de producteurs 6...Autres				
1P74	Nom de l'entreprise					
1P75	Depuis quand?					
1P376	Quelle est la forme du contrat? :	1...Informel 2....Formel=écrit				
1P77	Quelle est la durée du contrat?					
1P78	Quel est le type de contrat :	1... Garantie d'achat sans prix fixé à l'avance 2. ...Garantie d'achat avec prix fixé à l'avance				
1P79	Est ce que la garantie d'achat concerne :	1....Toute la production 2.....Une partie de la production				
1P80	Quelles sont les conditions de paiement?	1... A la livraison ; 2....Paiement échelonné 3....Troc 4....Autres				
1P81	Y-a-t-il un triage en fonction de la qualité?	1.....Oui 2.....Non				
1P82	Si les produits sont triés, sur quels critères :					
1P83	Calibre	1...Oui 2....Non				
1P84	Fraîcheur	1...Oui 2....Non				
1P85	Race ou espèce	1...Oui 2....Non				
1P86	Poids	1...Oui 2....Non				
1P87	Etat sanitaire	1...Oui 2....Non				
1P88	Autres (à préciser)					
1P89	Et que faites vous du reste de produits qui ne correspondent pas aux critères?	1....Autoconsommation 2....Vente 3....Alimentation animale 4....Rejet 5....Transformation 6....Autres (à préciser)				
1P90	Le prix auquel on vous a acheté le produit dans le cadre du contrat était-il plus élevé ou plus bas que le prix d'un produit de même qualité sur le marché au moment de la livraison ?	1.... Plus bas 2.... Plus élevé 3.... Le même 4.... Variable 5.... Je ne sais pas				
1P91	Y a-t-il des contreparties ?	1...Oui 2....Non				
<b>Si oui :</b>						
1P92	fourniture d'aliments/médicaments	1...Oui 2....Non				
1P93	fourniture de conseil technique	1...Oui 2....Non				
1P94	avance de trésorerie	1...Oui 2....Non				

1P95	fourniture de souches (poussins, porcelets, semences bovines etc.)	1...Oui 2....Non				
1P96	Autres (préciser)					
<b>MODULE 3 BIS : CONTRATS DE COMMERCIALISATION DES PRODUITS AGRICOLES, D'ÉLEVAGE ET NON AGRICOLES (SUITE 4)</b>						
1P97	Si oui : y a-t-il une retenue à la source	1...Oui 2....Non				
1P98	Existe- il des obligations?	1...Oui 2....Non				
<b>Si oui :</b>						
1P99	clause de vente exclusive	1...Oui 2....Non				
1P100	quota à respecter	1...Oui 2....Non				
1P101	respect de normes de qualité	1...Oui 2....Non				
1P102	obligation de suivre l'itinéraire technique proposé	1...Oui 2....Non				
1P103	Délais/date de livraison:	1...Oui 2....Non				
1P104	Autre (préciser)					
1P105	Etes-vous toujours arrivé à respecter ce contrat ?	1...Oui 2....Non				
1P106	Pourquoi n'avez-vous pas respecté le contrat ?	1.... Le prix sur le marché, hors contrat, était plus intéressant pour moi 2... Mauvaise récolte 3... Retard de livraison 4... Problème de qualité 5 ...Problème de liquidité 6.... Problème de main- d'œuvre 7.... Autre				

## MODULE 4 : ALIMENTATION & DÉPENSES

### SECTION Q: ALIMENTATION

Quels sont les produits que vous consommez pour votre alimentation? (lister les principaux produits)

N°	Type de produit	Origine	Quantité consommée par an	Si production, est-ce qu'elle couvre les besoins :	Si 2 ou 3, stratégie alternative?	Quantités achetées par an	Si achat, origine	Mode de paiement	Prix unitaire
		1...Production agricole 2....Achat 3.....Don 4...Autre		1...Toute l'année 2...Certains mois de l'année	1....Achat 2..Consommation réduite 3...Don de proches 4...Prêts alimentaires 5...Crédits 6....Aide alimentaire 7... Vente de force de travail 8....Vente de cheptel 9...Autre		1....Autre agriculteur 2..Commerçant 3..Collecteur 4...Marché 5...Supermarché 6...Autre	1..Comptant 2...Crédit banque 3...Crédit fournisseur 4...Emprunts 5...Troc 6...Autres	
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q5	Q6	Q7	Q8	Q9
01									
02									
03									
04									
05									
06									
07									
08									
09									
10									
11									
12									
13									
14									
15									
Montant total annuel des autres dépenses alimentaires						Q10			

#### Evolution de la couverture des besoins alimentaires par la production

Il y a 5 ans, en combien de mois en moyenne la production agricole permettaient de couvrir les besoins alimentaires ?	A présent, en combien de mois en moyenne la production agricole permet de couvrir les besoins alimentaires ?
Q11	Q12

## SECTION R: DEPENSES

## Dépenses courantes

Accès aux soins :	Combien avez-vous dépensé pour la santé du ménage l'année passée?	En temps normal, arrivez-vous à faire face aux dépenses de santé?	Dépenses d'éducation pour les enfants (présents ou absents)	Arrivez-vous à faire face à ces dépenses:	Accès aux moyens de transport	Coûts transport privé (carburant, réparation du moyen de transport etc.) (l'année passée)	Coûts énergie pour la chauffe, l'éclairage et la cuisson (l'année passée)	Coût de l'accès à l'eau (borne, abonnement) (l'année passée)	Dépenses habilleme nt (l'année passée)	Impôts/Taxe (l'année passée)	Autres (savons, allumettes...) (l'année passée)
1....Dispensaire au village 2....A l'extérieur (nb de km)	(Dépense d'hivernage à gauche Dépense en Saison sèche à droite)	1...Toujours, 2... Parfois, 3...Rarement		1... Toujours, 2... Parfois 3... Rarement	1...Facile toute l'année 2...Facile une partie de l'année seulement 3...Difficile						
R1	R2	R3	R4	R5	R6	R7	R8	R9	R10	R11	R12

## Dépenses exceptionnelles

Types de dépenses	Le ménage a-t-il effectué (type) au cours de l'année passée	Si oui, Combien le ménage a dépensé ?	Types de biens	Nombre des types biens dans le ménage	Valeur d'acquisition	Année d'acquisition (donner la durée)
	1..... Oui    2.....Non					
	R13					
Cérémonies religieuses, familiales, etc.			Frigo			
Entretien du logement (construction/réparation de la maison)			TV			
Dot			Radio			
Autres à préciser :			Téléphone portable			
			Vélo			
			Moto			
			Véhicule (voiture, camion, etc.)			









## MODULE 5 : TRAJECTOIRES ET PROJETS D'ACTIVITÉS

### SECTION S : TRAJECTOIRES ET ACTIVITES

Activités des parents				
Quel était le lieu de résidence des parents (chef de ménage) au moment où l'enquête a quitté leur ménage?	Milieu rural ?	Quelle était l'activité principale de vos parents?	Si les parents avaient une exploitation agricole, préciser si elle a été divisée.	Si oui, en combien d'exploitations agricoles ?
1... Dans un village voisin 2.... Dans le même département 3.... Dans un autre département de la région 4... Dans une autre région 5... A Dakar 6.... A l'étranger 7.... Dans le même village	1.... Oui 2.... Non	1.. Agriculture 2... Elevage 3... Pêche 4... Petit commerce 5... Commerce avec installation fixe (Boutique,...) 6.. Restauration 7... Artisanat 8... Transport 9... Autre	1..... Oui 2..... Non	
<b>S1</b>	<b>S2</b>	<b>S3</b>	<b>S4</b>	<b>S5</b>

Depuis quand êtes-vous devenu chef de famille (donner l'année)	<b>S6</b>	□ □ □ □ □
Depuis lors, évolution de l'activité principale		
Type d'activité	Année de changement	Cause du changement principal (Réponses multiples possibles)
1... Agriculture 2... Elevage 3... Pêche 4... Petit commerce 5... Commerce avec installation fixe (Boutique,...) 6.. Restauration 7... Artisanat 8... Transport 9... Autre		1..... Demande 2..... Appuis techniques ou financier 3..... Opportunité 4..... Rentabilité 5..... Contrainte ou avantage en temps 6..... Contrainte ou avantage en main-d'œuvre 7..... Autres (à préciser)
<b>S7</b>	<b>S8</b>	<b>S9</b>

Depuis lors, évolution de l'activité secondaire		
Type(s) d'activité(s)	Année de changement	Cause du changement principal (Réponses multiples possibles)
1.. Agriculture 2... Elevage 3... Pêche 4... Petit commerce 5... Commerce avec installation fixe (Boutique,...) 6.. Restauration 7... Artisanat 8... Transport 9... Autre		1..... Demande 2..... Appuis techniques ou financier 3..... Opportunité 4..... Rentabilité 5..... Contrainte ou avantage en temps 6..... Contrainte ou avantage en main-d'œuvre 7..... Autres (à préciser)
<b>S10</b>	<b>S11</b>	<b>S12</b>

